**KAREN RODRIGUEZ** **ZUÑIGA**



**Dirección : Mz56 Lt 21 Satélite - Ventanilla**

**Teléfono : 994116582**

**Estado civil : Soltera**

**Edad : 31 años**

**E- mail : karenrodriguezzuniga77@gmail.com**

**DNI : 48239075**

**OBJETIVOS:**

Mi objetivo es formar parte de una empresa de prestigio, involucrarme para el logro de objetivos de la misma; que beneficie en mi crecimiento laboral; mostrar eficiencia, eficacia y liderazgo para el crecimiento de la empresa.

Capacitada para coordinar el recurso humano, gestionar los recursos financieros, realizar la comercialización de productos y servicios; así como a liderar grupos basándome en el trabajo en equipo y en la comunicación constante.

**EXPERIENCIA LABORAL:**

**ASESORA DE COBRANZA: KOBRANZAS S.A.C**

**PERIODO: 29 - 09 – 2016 HASTA 31 – 05 – 2018**

En la empresa he podido manejar la cartera de Caja Tacna, Banco Ripley y tiendas carsa mora tardía y castigo.

Realizaba llamadas a clientes con morosidad hasta de 1 año se hacía seguimientos a los compromisos de pagos y se les ofrecía campañas de descuentos.

**ASESORA DE COBRANZA: EXTERNA S.A.C**

**PERIODO: 8 – 06 – 2018 HASTA 31 – 01– 2019**

En la empresa he podido manejar la cartera Financiera Efectiva vigente, realizaba llamadas a clientes con 3 a 30 días de morosidad y realizaba llamadas informativas hasta cumplir con el objetivó de la metas diarias que requería la financiera.

**ASESORA DE COBRANZA: SOLECO S.A.C**

**PERIODO: 20 – 04 – 2021 HASTA 31– 05– 2022**

En la empresa maneje la cartera del Entel Perú cartera mixta, realizaba los diferentes tramos requeridos por la cartera (activas, suspendidas y pre desactivadas), verificaba los recibos y el tiempo de mora que tenía cada cliente . Generando así mismo la urgencia de pago, empleando diferentes negociaciones y buscando el cumplimiento de las metas requeridas.

**ASESORA DE COBRANZA: CR COBRANZA**

**PERIODO: 1 – 09 – 2022 HASTA 31-03-2023**

En la empresa maneje la cartera de interbank mora tardía con clientes de 4 meses de morosidad, realizaba seguimientos a los compromisos de pagos y clientes caídos.

Ofrecíamos diferentes negociaciones para el cumplimiento de la meta requería por el banco, realizábamos campañas de descuentos y refinanciamientos.

**FORMACION ACADEMICA**

**NIVEL PRIMARIA : I.E VIRGEN DE FATIMA 50-51**

**NIVEL SECUNDARIA : I.E NUESTRA SEÑORA DE BELEN**

**I.S.T : Selene**

**CARRERA : Diseño de Moda**

**CICLO : 1 año y medio (Culminado)**

**UNV. : SIMON BOLIBAR**

**CARRERA : ING. COMERCIAL**

**CICLO : 1 CICLO (TRUNCO)**

**COMPUTACION: MUNICIPALIDAD DISTRITAL DE MI PERU**

**CURSO : Técnico operativo en computación**

**CICLO : 2 meses y medio (Culminado)**

**COMPUTACION: MUNICIPALIDAD DE LIMA**

**CURSO: EXCEL BASICO – INTERMEDIO**

**CICLO: 4 meses (culminado)**

**CONSTITUCION DE MYPES**

**Curso de 15 días sobre demanda de mercado y formación de una pequeña empresa.**

**DISPONIBILIDAD INMEDIATA**









